WORLD COMPLIANCE ASSOCIATION *Evento Recomendado*



ONLINE

El Lenguaje del Poder: Comunicación Verbal y No Verbal en el Liderazgo de Alta Dirección

DESCRIPCIÓN DEL EVENTO

El lenguaje de la alta dirección es la herramienta más poderosa del mercado; un solo gesto de desatención, un encuadre incorrecto o una respuesta reactiva pueden destruir la confianza institucional o encender una crisis reputacional en segundos.

En esta Masterclass de 60 minutos, a través de un enfoque práctico y dinámico, descubrirás los códigos no verbales de la autoridad online, el manejo de la voz bajo presión y las técnicas de asertividad necesarias para alinear a mandos medios difíciles y vender con éxito la estrategia de integridad ante comités exigentes.

Acompaña a Santi Barreto en este laboratorio virtual y transforma tu comunicación en el motor de la confianza organizacional.

FECHA DEL EVENTO
2026-06-19

LUGAR

HORARIO
Horario Guatemala 08:00 a 09:00 am - Horario España 16:00 a 17:00 horas

PRECIO
Gratuito

INFORMACIÓN ADICIONAL

Inscríbete al Evento

WORLD COMPLIANCE ASSOCIATION *Evento Recomendado*



ONLINE

El Lenguaje del Poder: Comunicación Verbal y No Verbal en el Liderazgo de Alta Dirección

OBJETIVOS

Que los directivos dominen herramientas de comunicación estratégica, asertividad y lenguaje no verbal aplicadas al entorno virtual y presencial, permitiéndoles proyectar un liderazgo íntegro, gestionar de manera efectiva las relaciones de poder y construir una cultura de confianza y transparencia desde la cúspide de la organización.

PROGRAMA

Bloque I: La Proyección del Liderazgo a través de la Pantalla (15 minutos | Teórico-Provocativo)

- El Tone at the Top en la era digital: Cómo la Alta Dirección comunica prioridades, valores o distancias a través del entorno virtual.
- Códigos no verbales de la autoridad: El impacto del encuadre, el contacto visual a la cámara, el manejo de la voz (ritmo, tono y pausas) y la corporalidad para proyectar credibilidad y presencia ejecutiva online.
- La psicología de la comunicación asertiva: Cómo se ejerce el poder ético y la influencia directiva sin necesidad de la presencialidad física.

Bloque II: Coherencia Corporativa vs. Discurso Vacío (15 minutos | Análisis Aplicado)

- El peligro del desalineamiento: Qué sucede cuando el mensaje verbal de la empresa (misión, ética, cumplimiento) choca con el lenguaje no verbal de evasión o apatía de sus directivos en reuniones clave.
- El costo reputacional de una mala respuesta: Breve análisis de cómo la falta de asertividad o el lenguaje corporal reactivo de un líder puede encender o mitigar una crisis institucional de inmediato.

Bloque III: Laboratorio Virtual de Presencia y Asertividad (15 minutos | Práctico-Interactivo)

- Técnicas de persuasión para Juntas Directivas y Comités: Herramientas prácticas de comunicación para vender la estrategia de integridad y alinear a mandos medios difíciles.

Bloque IV: El Cierre y el Puente Estratégico (15 minutos | Reflexivo)

- La coherencia como canal de comunicación: Por qué la transparencia y la consistencia del líder son las herramientas de comunicación más poderosas del mercado.
- Espacio de preguntas, respuestas

DIRIGIDO A

Líderes y tomadores de decisiones de alto nivel divididos en tres perfiles concretos:

1. La Alta Dirección: CEOs, Gerentes Generales y Miembros de Juntas Directivas.

2. Los Gestores Estratégicos: Directores y Gerentes de Compliance, Directores Jurídicos y Directores de Recursos Humanos.

3. El Perfil Aspiracional: Consultores senior, abogados corporativos y directores emergentes.

PONENTES

Santi Barreto
Consultor y Coach Internacional