



PRESENCIAL

COMPLIANCE HUB: NEGOCIACIÓN ESTRATÉGICA SIN PERDER EL RUMBO ÉTICO.

DESCRIPCIÓN DEL EVENTO

El taller se desarrollará a través de una combinación de contenidos teóricos con ejercicios prácticos en donde los y las participantes tendrán la oportunidad de acercarse a la negociación como un ejercicio que asegure que los acuerdos que se adopten sean justos, legales y responsables.



FECHA DEL EVENTO

2025-08-06



LUGAR

Instalaciones de Hidroeléctrica
Xacbal



HORARIO

08:00 - 11:30 am



MÁXIMO PARTICIPANTES

50



PRECIO

15 USD



INFORMACIÓN ADICIONAL

[Inscríbete al Evento](#)



PRESENCIAL

COMPLIANCE HUB: NEGOCIACIÓN ESTRATÉGICA SIN PERDER EL RUMBO ÉTICO.

OBJETIVOS

Desarrollar habilidades de negociación aplicables a diferentes contextos laborales, personales o social-comunitarios. Fomentar la ética en las negociaciones para asegurar que las decisiones que se adopten sean justas, legales y responsables. Fortalecer la comunicación efectiva en los procesos de negociación.

PROGRAMA

Negociación basada en valores. Un ejercicio práctico Des-escalar el conflicto. Rol de la negociación, la ética y la comunicación en la construcción de acuerdos. ¿Qué y con quién negociar? Herramientas para la preparación de la negociación.

DIRIGIDO A

Oficiales de cumplimiento y responsables de gestión antisoborno. Auditores de compliance y control interno. Consultores en gestión de cumplimiento y prevención del soborno. Profesionales de legal, ética corporativa y gestión de riesgos. Encargados de dirección o gerencia administrativa

PONENTES

Claudia Villagran
Coordinadora General